### Доход консультанта

Доход = Выработка + Бонус по KPI

### Выработка

1. Консультанты сами могут управлять своей входящей нагрузкой на страничке своей карточки в разделе Администраторы.
   1. Для этого надо выставить на карточке Администратора напротив роли консультант любой коэффициент нагрузки от 0 до 2.
   2. Коэффициент 0 означает, что новые регистрации поступать консультанту не будут
   3. Коэффициент 1 означает, что система выдает консультанту штатную нагрузку, рассчитанную на штатный 8-часовой рабочий день
   4. Коэффициент 2 означает, что система будет выдавать двукратную нагрузку.
   5. 0.5 – примерно полставки.
2. За завершение каждой задачи консультанту начисляется время, отведенное на выполнение задачи такого типа. Время по каждому типу задачи можно посмотреть в документе Работа консультанта с задачами.
3. Время по задачам (кроме настроечных задач) начисляется вне зависимости от типа ее завершения (Завершена или Провалена). Время по задаче “Настройка сайта” начисляется только если она Завершена.
4. Каждая задача должна быть завершена или провалена строго в соответствии с критериями.
5. В каждой задаче должен быть прописан комментарий + при необходимости привязан разговор
6. Отслеживать общее количество времени, закрытого по задачам можно в разделе Нагрузка. В фильтрах надо выбрать Завершенные задачи и период отслеживания. Число объема кликабельно – можно посмотреть, какие задачи вошли в расчет.
7. Итоговый расчет будет множится на 174₽ (172 часа против 30 000₽). Результат – это окладная часть.

### Фроды

1. В случае искусственного проталкивания клиента дальше по воронке (например,
   1. принятие положительного решения по регистрации, когда клиент не подтвердил в разговоре что он согласен с конструкцией работы
   2. перевод в настройку, когда клиент не предоставил достаточное количество материалов для настройки – моментальный бан.
2. Фроды легко вычислить по неестественной конверсии на данном шаге или последующих и отсутствию нормальных результатов в поле «результат».

### KPI

KPI часть дохода консультантов считается так:

3000р \*Конверсию по лицензиям/15% + Покупки\*Конверсию по клиентам/15% - Сумма Малусов